

OKTEO, ENTREPRISE NUMÉRIQUE COOPÉRATIVE POUR L'AGRICULTURE ET LES PME

NOS FORMATIONS SUR LE LOGICIEL

cegid

CATALOGUE 2025



ÉDITO

OKTEO est Centre de Formation agréé sur les logiciels de gestion depuis 1994 pour tout secteur d'activité et dans le domaine de la qualité, hygiène, sécurité pour le secteur agroalimentaire.

Notre métier de formateur est en constante réorganisation avec l'arrivée des nouvelles technologies numériques qui impactent notre manière de travailler mais également les attentes de nos clients.

Nous avons su nous adapter au fil des années avec toujours le même but : la satisfaction du client grâce à des formations de qualité.

Pour cela, nous avons des formateurs spécialisés sur chaque produit diffusé et des équipes administratives formées pour la gestion et le suivi des dossiers.

Afin de proposer plus de flexibilité à nos clients, nos formations sont réalisables dans leurs locaux, sur le site OKTEO ou encore en web session (il suffit d'une connexion internet de bonne qualité et d'un téléphone).

Nos équipes sont à votre service au 04.74.25.09.70 ou par mail okteo@okteo.fr

« OKTEO, SE FORMER
POUR MIEUX RÉUSSIR »

POURQUOI CHOISIR OKTEO ?

Qualiopi
processus certifié



 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

« La certification qualité a été délivrée
au titre de la ou des catégories
d'actions suivantes :
actions de formation »



Prestations sur site OKTEO

- Parking & bornes de recharges pour véhicules électriques
- Restaurant d'entreprise pour la pause déjeuner

CHIFFRES

419 stagiaires formés en 2024

23 consultants formateurs

89.60 % de taux de satisfaction

SOMMAIRE

01 FORMATIONS LOGICIEL CEGID

Page 5

- 1) Module Paramétrage
- 2) Module flux, ventes & achats
- 3) Module Comptabilité
- 4) Module Paie

02 MODALITÉS D'ACCÈS ET DÉLAIS

Page 9

990 € HT / journée

Durée et modalités d'organisation

2 jour(s) (14 heures)
Formation sur site client ou en intra

Public concerné

Comptables et contrôleurs de gestion
Service commerciale

Objectifs pédagogiques de formation

Mettre en œuvre le paramétrage de base obligatoire,
Connaître les fichiers de base.

Prérequis

Connaissance et pratique des métiers de la gestion commerciale de l'entreprise (la formation n'inclue pas l'enseignement théorique relatif à ces métiers).

Suivi de la formation

Délivrance d'une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.
Délivrance d'un certificat de réalisation en fin de stage.

Moyens et méthodes pédagogiques

moyens techniques
Travaux dirigés et cas pratiques tout au long de la formation.
1 support de cours remis en format numérique.
1 ordinateur par stagiaire, Vidéo Projecteur

Modalités d'évaluation

Évaluation en fin de stage via fiche d'évaluation sous forme d'un QCM.

Certification

Aucune

Formateur

Consultant spécialisé et certifié Cegid Gestion Commerciale

1) MODULE PARAMÉTRAGE

PROGRAMME MODULE PARAMÉTRAGE

PARAMÉTRAGE

- > Paramètres Généraux Gestion Commerciale
- > Les natures de Pièces
- > Les mouvements de stock
- > Tables et tablettes

LES TIERS

- > Clients / Prospects
- > Contacts
- > Commerciaux
- > Fournisseurs

LES ARTICLES

- > Marchandises
- > Nomenclatures
- > Autres catégories (Prestations, Frais, contrat)

LA PERSONNALISATION

- > Champs obligatoires
- > Restrictions fiches
- > Fonction de Personnalisation
- > Restrictions Groupes et utilisateurs

LES INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

LES TARIFS

2) MODULE FLUX, VENTES ET ACHATS

Siège Social
259 Route des Soudanières
CS 10002 - 01250 CEYZERAT
TEL / 04 74 25 09 70
FAX / 04 74 30 02 43

SIRET 333 264 810 00016
NAF 6201Z
N° TVA FR19333264810
N° Déclaration Existence 82 01 00403 01

990 € HT / journée

Durée et modalités d'organisation

2 jour(s) (14 heures)
Formation sur site client ou en intra

Public concerné

Comptables et contrôleurs de gestion
Service commerciale

Objectifs pédagogiques de formation

Utiliser les flux de ventes et achats

Prérequis

Connaissance et pratique des métiers de la gestion commerciale de l'entreprise (la formation n'inclue pas l'enseignement théorique relatif à ces métiers).

Suivi de la formation

Délivrance d'une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.
Délivrance d'un certificat de réalisation en fin de stage.

Moyens et méthodes pédagogiques

Moyens techniques
Travaux dirigés et cas pratiques tout au long de la formation.
1 support de cours remis en format numérique.
1 ordinateur par stagiaire, Vidéo Projecteur

Modalités d'évaluation

Évaluation en fin de stage via fiche d'évaluation sous forme d'un QCM.

Certification

Aucune

Formateur

Consultant spécialisé et certifié Cegid Gestion Commerciale

PROGRAMME MODULE FLUX, VENTES ET ACHATS

GESTION DES VENTES

- > Définition et Organisation Applicative
- > Saisie d'une pièce
- > Gestion des comptes
- > Modification et Duplication d'une pièce
- > Consultations
- > Listes
- > Planning de Livraison
- > Générations
- > Visa des pièces
- > Les différents traitement de génération
- > Gestion des reliquats et solde des pièces
- > Gestion du commissionnement
- > Les Editions

GESTION DES ACHATS

- > Fiches catalogues
- > Détail des données
- > Import Catalogue
- > Suppression catalogue
- > Particularités du Flux Achat
- > Saisie des pièces (adresses, utilisation du catalogue, etc ...)
- > Déroulement du Flux
- > Les différents types d'avoir
- > Contrôle facture
- > Gestion des demandes d'achat
- > Les Editions

990 € HT / journée

Durée et modalités d'organisation

4 jour(s) (28 heures)

Formation sur site client ou en intra

Public concerné

Comptables

Objectifs pédagogiques de formation

Définir l'environnement de mise en place d'un dossier comptable,

Enregistrer les opérations comptables courantes,

Interpréter les informations issues des différents traitements.

Prérequis

Connaissance et pratique de la comptabilité

Suivi de la formation

Délivrance d'une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Délivrance d'un certificat de réalisation en fin de stage.

Moyens et méthodes pédagogiques

Moyens techniques

Travaux dirigés et cas pratiques tout au long de la formation.

1 support de cours remis en format numérique.

1 ordinateur par stagiaire, Vidéo Projecteur

Modalités d'évaluation

Évaluation en fin de stage via fiche d'évaluation sous forme d'un QCM.

Certification

Aucune

Formateur

Consultant spécialisé et certifié Cegid Comptabilité

3) MODULE COMPTABILITÉ

PROGRAMME MODULE PARAMÉTRAGE

GÉNÉRALITÉS

- > Les barres d'outils génériques et contextuelles
- > Ergonomie

LES ÉCRITURES

- > La saisie des écritures
- > La saisie de type bordereau
- > La saisie guidée (création d'un guide)
- > La saisie au travers d'un scénario

LES STRUCTURES

- > Comptes généraux et Auxiliaires
- > Les journaux
- > Les sections

LES TRAITEMENTS

- > Consultation des comptes
- > Extourne automatique
- > Pointage Bancaire et Etat de rapprochement
- > Validation de périodes
- > Les différentes Clôtures
- > L'annulation de clôture
- > Création de balance de situation

GESTION DES RÈGLEMENTS

990 € HT / journée

Durée et modalités d'organisation

2 jour(s) (14 heures)

Formation sur site client ou en intra

Public concerné

Comptables et contrôleurs de gestion

Service commerciale

Objectifs pédagogiques de formation

Utiliser les flux de ventes et achats.

Prérequis

Connaissance et pratique des métiers de la gestion commerciale de l'entreprise (la formation n'inclue pas l'enseignement théorique relatif à ces métiers).

Suivi de la formation

Délivrance d'une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Délivrance d'un certificat de réalisation en fin de stage.

Moyens et méthodes pédagogiques

Moyens techniques

Travaux dirigés et cas pratiques tout au long de la formation.

1 support de cours remis en format numérique.

1 ordinateur par stagiaire, Vidéo Projecteur

Modalités d'évaluation

Évaluation en fin de stage via fiche d'évaluation sous forme d'un QCM.

Certification

Aucune

Formateur

Consultant spécialisé et certifié Cegid Gestion Commerciale

PROGRAMME MODULE PAIE

GÉNÉRALITÉS

- > Interface utilisateur
- > Filtres et sélections
- > Présentation de listes
- > Exports Excel

PARAMÉTRAGE DU PLAN DE PAIE

- > Les Salariés et les contrats de travail
- > Fiche salarié
- > Salarié type
- > Mise à jour groupée

GESTION DES ABSENCES

- > Paramétrage motif d'absence
- > Retenues absences

PRÉPARATION DES BULLETINS ET SAISIE PAR RUBRIQUE

TRAITEMENT DE LA PAIE

GÉNÉRATION COMPTABLE

- > Paramétrage
- > Traitement des OD de Paie

DSN

PARAMÈTRAGES DSN

- > Fiches salariés - Contrats de travail
- > Organismes et caisses
- > Contrats et affectations

TRAITEMENTS

- > Génération DSN mensuelle et événementielle
- > Suivi des envois
- > Consultation – Edition

MODALITÉS

Prise de contact	Contact par mail : organisme.formation@okteo.fr Contact par téléphone : 04 74 25 09 70 Adresse : 259 route des Soudanières 01250 CEYZÉRIAT
Délais d'accès à la formation	Notre organisme s'engage à répondre à vos demandes de formation sous les plus brefs délais. Les délais moyens par typologie de formation sont affichés dans le tableau DELAIS. Nous faisons en sorte de vous proposer la date de début de formation la plus conforme à vos besoins et contraintes. Nous vous préciserons également quels sont les financements mobilisables.
Accueil dans l'organisme de formation	L'organisme de formation accueille uniquement un public de professionnels du secteur privé ou public. Les stagiaires sont accueillis dans une salle de formation équipée. L'accès aux locaux et leurs équipements sont conformes à la réglementation. Un restaurant d'entreprise est à la disposition des stagiaires pour la pause déjeuner. Un espace cafétéria / espace vert est prévu pour les pauses du matin et de l'après-midi. Un accès WIFI est réservé aux stagiaires. De grands parkings équipés de bornes de recharge facilitent le stationnement.
Accueil sur le site du client	Pour un meilleur déroulement de la formation, merci de prévoir une salle, un poste de travail, un vidéo projecteur, un paperboard et une imprimante.
Formation à distance	Le stagiaire doit posséder un poste de travail ainsi qu'une connexion Internet suffisante.
Accueil de personnes en situation de handicap	Les locaux de l'organisme de formation ne permettent pas d'accueillir de personnes en situation de handicap. Liens vers des solutions pour personnes handicapées : https://www.agefiph.fr/articles/conseil-pratiques/formation-comment-trouver-un-organisme-et-des-financements https://www.agefiph.fr/annuaire?zone=49&besoin=162 https://www.ladapt.net/etablissement-service-auvergne-rhone-alpes-ain-savoie
Tarifs	Nos tarifs sont indiqués en HT avec une TVA en sus au tarif en vigueur Les frais de déplacement sont en sus La facturation est établie à l'issue de chaque session de formation. Le règlement peut être effectué par virement, chèque ou traite à 30 jours nets. Les frais pédagogiques pourront être facturés par OKTEO à l'OPCO du client en totalité ou en partie à condition : - que la demande de prise en charge a été acceptée par l'OPCO avec une demande de paiement direct à OKTEO - que les stagiaires suivent la formation en totalité
Conditions générales de ventes	Retrouvez les conditions générales de ventes sur le site www.okteo.fr

DÉLAIS

Formation	Délais d'accès à la formation
Magisoft	2 mois
Crystal Report	2 mois
Micgest	1 mois
ERP Octafood	2 mois
Logiciel EBP	1 mois
Logiciel Sage	1 mois
Logiciel Cegid	1 mois
Logiciels Keeple et N2F	1 mois
Logiciel Silae	1 mois
Formations QHSE en IAA	1 mois
Odoo	2 mois

Informations complémentaires

> Pour connaître les tarifs de formations non répertoriées dans le tableau merci de nous contacter directement.

> Les frais de déplacement sont en sus

SIRET 333 264 810 00016

NAF 6201Z

N° TVA : FR19333264810

N° Déclaration d'Existence : 82 01 00403 01